

기계설비 디지털 트윈 시뮬레이터

코딩 없이 설비 동작을 검증하는 데스크탑 도구

기존 솔루션이 5천만~1억원/seat인 산업 디지털 트윈 시장에서, 가격 진입장벽을 1/100 이하로 낮춘 경량 검증 도구를 출시한다. STEP 자동 변환과 비코딩 UX로 중소 자동화 SI·설비 설계사가 직접 사용 가능하도록 한다.

B2B · Windows 데스크탑

기계설계 도메인

창업팀 · Lean B2B

PHASE

0 → 1

POD 코어 PoC 4/4 PASS

시장 가격대

5K만~1억

기존 경쟁사 / seat

목표 가격대

200~500만

factory00 Pro / seat

3년 SOM

15~50억

100~300 seat 가설

핵심 메시지

- 검증된 시장** — 산업 4.0·스마트팩토리 기조로 디지털 트윈 도입은 수요 확정. 글로벌 시장 CAGR 30%+ 추정.
- 빈 가격대** — 기존 솔루션은 대기업 전용. 중소 자동화 SI·설비사·머신빌더는 도입 불가능 가격대 → 시장 공백 명확.
- 차별화 입증 가능** — STEP 자동 변환 파이프라인 기술 검증 진행 중. 핵심 기술 리스크 해결책 확보.
- 린(Lean) 창업팀 구조** — Engineering·Business 분업으로 진입 비용·운영 부담 최소화. Burn rate 통제 가능 구조.

전략적 의사결정 요약

- S1. 한국 자동화 SI / 설비사 시장 가격대 검증 — Pro 200~500만원/seat 도입 적정성
- S2. 초기 파일럿 5개사 발굴 (Phase A 6개월 케이스 스터디 확보)
- S3. 법인 구조·founding equity·역할 합의
- S4. PLC 벤더 통합 우선순위 (Mitsubishi / Siemens / Rockwell / LS Electric)
- S5. 라이선스 모델 1차 채택 (Open-Core 권장)

본 보고서 작성 기준 — Phase 0 (제품 비전·기술 검증) 시점. 시장 규모·가격·매출 추정치는 일반 산업 자료 + Lean Team burn rate 기반 가설이며, BD Lead 도메인 검증 후 다음 라운드에서 갱신.

02 시장 기회 / 문제

거시 트렌드

스마트팩토리·산업 4.0 기조로 **설비 사전 검증(Pre-validation)**은 선택이 아닌 필수가 되고 있다. 설비를 실물로 만들고 검증하면 총돌·간섭·동작 오류 1건당 수백만~수천만원 재작업 비용이 발생한다. 디지털 트윈으로 사전 검증하면 이 비용을 0에 수렴시킬 수 있다.

현재 시장의 공백

고객 세그먼트	규모(추정)	현재 도구	문제
대기업 (자동차·반도체·디스플레이)	~수십개사	Tecnomatix, Visual Components	해결됨 (수억~억대 솔루션 도입)
중소 자동화 SI	~2,000~3,000사 가설	엑셀 + 머릿속 + 부분 CAD	도입 부담 → 사실상 미사용
설비 설계사 / 머신빌더	~1만사 가설	SolidWorks Visualize 등 시각화 한정	동작 검증 기능 없음
교육·연구 기관	~500곳	오픈소스 분산 도구	통합 환경 부재 / 가격 민감

구매자 입장의 ROI

설비 1건 총돌·간섭 발견 → 재가공·재조립 비용 평균 500만~3,000만원 추정.

factory00 도입가 200~500만원/seat (Pro)로 단 1건 사고 방지만으로 ROI 회수.

경쟁 솔루션(5천만~1억) 도입 시 ROI 회수에 10~20건 사고 방지 필요 → 중소 규모는 산술적으로 비효율.

가설 검증 필요 — 위 시장 규모 수치는 KOSIS-KOITA 산업 자동화 통계 기반 추정. BD Lead 시장 경험으로 1차 검증 후 가격대·세그먼트 우선순위 확정.

PRODUCT

코딩 없이 설비를 배치·연결·재생

설계자가 STEP 파일을 던지면 자동으로 변환되어, 부품에 속성을 부여하고 모터·구속을 연결하면 동작 시뮬레이션이 즉시 가능. SimCity의 산업용 트윈 버전.

핵심 사용자 워크플로우

단계	사용자 행동	factory00 처리
1	STEP 파일 드래그앤드롭	오픈소스 백엔드 자동 변환, Part 분리, 어셈블리 트리 보존
2	부품 클릭, 속성 패널 입력	type / movable / movement 저장 (mass-friction 등 후처리 입력 스키마는 P3+에서 활성화)
3	구속 연결 (Hinge / Slider / Parent)	그래프 빌드, 검증
4	모터에 속도 입력, 재생	이벤트 전파, transform 계산, 충돌 감지
5	결과 확인 → 설계 수정	충돌·간섭 시각화, 데이터 익스포트(Pro)

4대 정체성 원칙 (변경 불가)

- 임포트 전용** CAD 모델링 기능 없음. 외부 STEP/gITF/FBX/Blend를 들여올 뿐. 모델링 도구와 직접 경쟁 안 함.
- 물리 최소** 시뮬 동작은 수학 transform으로만 처리. 충돌 감지에만 Physics 사용. 토크·부하 후처리 계산 모듈은 상용화 이후 (P3+) 추가 — 출시는 운동학 + 충돌 검증 기반의 단순·안정 구조.
- 비코딩 UX** 속성 패널 + 드래그앤드롭만으로 모든 조작. 설계자가 엔지니어 없이 직접 사용.
- 이벤트 기반** PLC/IO 연동을 day-1부터 대비. 향후 실제 공장 데이터 연결 가능 구조.

출시 단계 차별 가치 — 운동학 검증 통합

출시 시점(Phase 1~2)의 가치는 **동작 검증 통합**이다 — STEP 자동 변환 + 비코딩 UX + 충돌·간섭 검증을 단일 워크플로우로 제공. 기존 풀 동역학 도구의 80% 가치를 1/10 가격에 제공한다.

사양 결정(토크 후처리·정적 계산기) 모듈은 상용화 이후(P3+) 추가 모듈로 확장 예정 — 단가 재평가 명분.

04 시장 규모

<p>TAM (글로벌)</p> <p>\$110B /2030</p> <p>디지털 트윈 (CAGR 30%+ 추정)</p>	<p>TAM (한국)</p> <p>3,000억</p> <p>디지털 트윈 / 산업+공공 추정</p>	<p>SAM (한국 B2B)</p> <p>300~500억</p> <p>기계설계-자동화 영역 가설</p>	<p>SOM (3년)</p> <p>10~30억</p> <p>100~300 seat 도달 가설</p>
--	---	--	--

세그먼트별 도달 가능 규모 (한국, 가설)

세그먼트	고객사 수	seat / 사 (평균)	도달 시 매출 (Pro 300만/seat 가정)
중소 자동화 SI	~2,500	2~5	~150~375억 (이론 최대)
설비 설계사 / 머신빌더	~10,000	1~3	~300~900억 (이론 최대)
교육·연구 (할인가)	~500	5~20	~50~200억 (할인 후)
SOM (3년 도달 가설)	50~150 사	1~3	15~50억

수치 가설 명시 — 모든 수치는 한국 산업 자동화 시장 일반 통계 + Lean B2B 영업 사이클 가정 기반. BD Lead 도메인 검증 후 갱신. 글로벌 TAM은 IndustryARC·MarketsAndMarkets 디지털 트윈 보고서 일반치 인용.

05 비즈니스 모델

권장 1차안 — Open-Core (Free + Pro)

Free 버전으로 채택 확산 + Pro 라이선스로 수익화. Lean Team 운영에 적합한 단일 코드베이스 + 기능 플래그 모델.

티어 구성 (가설)

티어	가격	대상	포함 기능
Free	무료	개인·교육·평가	gITF 임포트, 기본 Constraint, 단일 어셈블리
Pro	200~500만원/seat 영구 또는 30~80만원/seat/년	중소 SI / 설비 사	STEP 자동 변환, 다중 어셈블리, MeshCollider 정밀 검증, 데이터 익스포트 (향후 P3+: 토크·부하 산정 리포트 모듈 추가 시 단가 재평가)
Enterprise	별도 (1,000만~3,000만원)	대기업 단위	PLC 연동, 사이트 라이선스, 전담 지원

부가 수익원

- 도입 컨설팅 — 신규 고객 온보딩 (300~500만원/건)
- 커스텀 어댑터 — 특정 PLC 벤더 통합 의뢰 (500~1,500만원/건)
- 기술 지원 계약 — 연간 유지보수 (가격의 15~20%/년)

대안 비교

모델	장점	단점	Lean Team 적합도
완전 상용 (Closed)	수익 명확	영업·계약 부담 큼	낮음
듀얼 (GPL+상용)	오픈+수익	CLA·이중 관리	낮음
Source-available (BSL)	코드 공개+수익	OSI 비공인	높음
Open-Core (Free+Pro)	채택+수익	티어 분기 코드	높음 (권장)
완전 오픈 (MIT)	최대 채택	직접 수익 없음	낮음

경쟁 솔루션 포지셔닝

솔루션	가격대	대상	강점	약점 (factory00 기회)
Siemens Tecnomatix Plant Simulation	수억/site	대기업 통합 환경	완전 통합, 대형 라인 모델링	중소 도입 불가, 학습 곡선 가파름
Visual Components	5천만~1억/seat	로보틱스·자동화 SI	로봇 라이브러리 풍부, 시각 품질	중소 도입 부담, Python 스크립팅 필요
SolidWorks Visualize	수백만/seat (CAD 부속)	제품 시각화	SolidWorks 통합	동작 시뮬·구속 시뮬 기능 없음
FreeCAD Assembly Workbench	무료 (오픈소스)	개인 사용자	무료, 모델링 통합	UX 진입장벽, 산업 검증 부족
factory00 (목표)	200~500만/seat (Pro)	중소 SI·설비사	가격, 비코딩, 자동 변환, 데스크탑 단일 실행	—

차별화 4축

1. 가격 진입장벽 1/100

기존 도구 5천만~1억 → factory00 Pro 200~500만 (1/20 이하). 오픈소스 변환 백엔드(BSD 계열)와 후처리 엔진을 별도 프로세스 격리 호출 방식으로 활용 — 라이선스 비용을 본체 가격에서 제거.

2. 비코딩 UX

Visual Components·Tecnomatix는 Python-DSL 학습 필수. factory00은 드래그앤드롭만으로 동작 — 설계자 직접 사용 가능.

3. 자동 변환 파이프라인

기존 도구는 사용자가 STEP 사전 정리(폴리곤·LOD·메시) 책임. factory00은 사용자가 Blender 모르더라도 자동 변환.

4. 데스크탑 단일 실행

SaaS 종속·인터넷 필수 X. 보안 폐쇄망(공장·연구소) 그대로 사용 가능. 데이터 외부 전송 없음.

5. 향후 확장 — 사양 결정 모듈 (P3+ 로드맵)

상용화 이후 추가 모듈로 **토크 후처리·정적 계산기**를 추가해 동작 검증 도구에서 사양 결정 도구로 가치 단계 상승 가능. 현재 출시 범위는 운동학 + 충돌 검증 + 데이터 익스포트 — 안정성·정확도 책임을 단순화한 출시 우선 구조.

3단계 영업 전략

Phase A · 0~6개월 (MVP 출시)

- MVP 완성 (P1) → 5개 무료 파일럿 고객 모집
- 대상: BD 채널 내 자동화 SI 또는 설비사
- 피드백 수집 → 제품 안정화
- 케이스 스터디 자료 확보 (사고 방지 ROI 사례)

Phase B · 6~12개월 (첫 매출)

- 파일럿 성공 사례 기반 첫 유료 5~10 seat
- 가격 Pro 200~500만원/seat 검증
- 도입 컨설팅 패키지 동시 판매
- 예상 매출: 1,000~5,000만원

Phase C · 12~24개월 (확산)

- 50~100 seat 도달
- PLC 벤더 1곳과 공식 파트너십 (Mitsubishi 또는 LS Electric 우선)
- 첫 Enterprise 계약 (1,000~3,000만원)
- 예상 매출: 1.5~3억

판매 채널

직접 영업	Founding Team BD 네트워크 → 자동화 SI / 설비사 직접 접촉 (1차 채널)
파트너 채널	PLC 벤더 / CAD 리셀러와 번들·교차판매
교육·연구	대학·폴리텍·연구소 할인가 → 향후 졸업생이 산업 도입 시 자연 확산
온라인	Free 버전 GitHub·자체 웹 배포 → 자체 검색 유입

08 진행 상황 (Traction)

현재 단계 — Phase 0 Pre-production

마일스톤	상태	증명
제품 비전 / 4대 정체성 확정	완료	ADR-0001 (부록 참조)
도메인 확정 (기계설계)	완료	2026-05-06
STEP импорт 전략 결정	완료	오픈소스 변환 + 후처리 hybrid 파이프라인
물리 정책 결정	완료	ADR-0002 (운동학 우선, 토크 후처리 P3+ 후순위)
도구 환경 검증 (Blender 4.2.20)	완료	headless + bpy 동작 확인
변환 백엔드 통합	완료	headless 친화 WASM 백엔드 + 메시 후처리 격리 (2026-05-07)
변환 end-to-end PoC	완료	STEP 88KB → glTF 42KB (메시 후처리 포함)
산업 어셈블리 STP 검증	완료	261MB → 19MB (93% 압축) · mesh 945 · node 7890 (instance 보존) · materials 74 (반투명 8) · 부품명 100% 보존 · 9분 (2026-05-07)
라이선스 격리 설계	완료	본체 라이선스 자유 (외부 의존성 모두 BSD/별도 프로세스)
샘플 STEP 변환 PoC	완료	변환 파이프라인 end-to-end 검증 통과 (2026-05-07)
Constraint 데이터 모델	완료	Fixed/PC/Hinge/Slider 단일 직렬화 타입 (2026-05-07)
이벤트 버스 PoC (PLC 대비)	완료	Motor→Shaft→Roller→Conveyor 4/4 PASS (2026-05-07)
Unity 프로젝트 골격	완료	Unity 6.0.73f1 LTS · Input System · URP (2026-05-07)

핵심 기술 리스크 — 1건 해결책 검증 완료

R1 · STEP импорт 라이선스·구현 비용

당초 가장 큰 리스크. 상용 SDK 라이선스 비용 Lean Team 부담 / 직접 임포트 라이브러리는 폴리곤 폭증으로 30fps 깨짐.

해결: 오픈소스 변환 백엔드 + 메시 후처리 엔진의 2단계 hybrid 파이프라인 채택. 모두 별도 프로세스 호출로 라이선스 격리. 본체 라이선스는 어떤 옵션(상용/Open-Core 등)으로 가도 호환되도록 격리 완료.

Phase 0 · Pre-production

현재 단계. 제품 비전 + 핵심 기술 리스크 검증 + 도구 환경 셋업 + 코어 PoC 4/4 PASS.

완료(2026-05-07): Unity 6.0.73f1 LTS 프로젝트 생성, Constraint 데이터 모델 (Fixed/PC/Hinge/Slider), 이벤트 버스 (Motor→Shaft→Roller→Conveyor 전파 검증).

잔여: 샘플 STEP 변환 PoC (초기 파일럿 어셈블리 수령 후 즉시).

Phase 1 · MVP (목표 6개월)

- Unity 프로젝트 골격 + UI Toolkit Inspector
- glTF 임포트 + Part 트리
- 속성 패널 (type / movable / transform / movement)
- Constraint 4종 (Fixed / Parent / Hinge / Slider)
- 시뮬레이션 루프 + AABB/OBB 충돌 감지
- STEP 자동 변환 파이프라인 (오픈소스 백엔드 + 메시 후처리 통합)
- 운동학 + 충돌 검증 동작 안정 — 토크 후처리는 P3+ 후순위
- 출시 가능 단계 — 5개 파일럿 모집

Phase 2 · Pro 확장 (목표 12개월)

- MeshCollider 정적 검증 모드
- PLC 연동 (Modbus TCP 또는 OPC UA — BD 우선순위 결정)
- Constraint 노드 그래프 UI
- 시간 기반 시퀀스 시뮬레이션
- 다중 어셈블리 동시 시뮬
- 유료 전환 — 첫 매출 (Phase B)

Phase 3 · Enterprise + 사양 결정 모듈 (목표 24개월~상용화 이후)

- 사이트 라이선스 + 전담 지원
- 벤더 공식 파트너십
- 특정 산업 케이스 패키지 (반도체 후공정·자동차 부품 라인 등)
- 토크·부하 후처리 산정 모듈 — 사양 결정 도구로의 가치 단계 상승, 단가 재평가 명분

- 정적 토크 계산기 패널 (별도 모듈)
- Cloud 협업 옵션 (선택)

10 재무 추정 (가설)

3년 매출 추정

연도	seat 도달	단가 가정	매출 가설	부가 수익	합계 (저~고)
Year 1	5~10 (Pro 유료) + 5 (무료 파 일럿)	200~500 만/seat	1,000만~5,000 만	컨설팅 ~1,500만	1,500만~6,500 만
Year 2	30~50	200~500 만/seat	0.6~2.5억	유지보수+컨설팅 ~3,000만	0.9~2.8억
Year 3	80~150 + 1 Enterprise	200~500 만/seat	1.6~7.5억	Enterprise·유지보수 ~5,000만 ~1억	2.1~8.5억

비용 구조 (Lean Team)

Engineering	Core engineering headcount, 월 400~800만 (가설)
Business / GTM	Equity-based compensation framework + 매출 연동 인센티브
라이선스 비용	변환 백엔드 BSD 계열 + 후처리 엔진 GPL 별도 프로세스 격리 → 0원. Unity Personal·Pro 단계별
서버·인프라	데스크탑 단일 실행 → 거의 0원. 웹 배포만 도메인+호스팅 ~연 10만
마케팅	Founding Team 직접 영업 채널 1차 → 광고비 최소

BEP 시나리오

Year 1 후반: 유료 5 seat × 300만 = 1,500만 → Engineering 인건비 약 1~2개월분 회수
Year 2 중반: 누적 30 seat × 300만 = 9,000만 → Engineering 약 12개월 인건비 회수
 Year 2 말 ~ Year 3 초 누적 BEP 도달 가설.

가설 명시 — 매출·비용·BEP 수치 모두 Lean B2B 영업 사이클 기반. 실제 영업 전환율은 BD Lead 검증 후 갱신. 단가 Pro 200~500만은 Visual Components(5천만+) / SolidWorks Visualize(수백만) 사이 포지셔닝 기준 추정. 향후 사양 산정 모듈(P3+) 추가 시 단가 재평가 명분.

11 리스크 & 대응

R1 · STEP импорт 라이선스·구현 비용 해결

당초 가장 큰 리스크. 대응: 오픈소스 변환 백엔드 + 메시 후처리 엔진의 격리 hybrid 파이프라인 채택. 본체 라이선스 무영향 격리 완료.

R2 · 어셈블리 계층·재질 보존 검증 완료

STEP → glTF 변환 시 부모-자식 트리 평탄화 + 재질·색상 손실 가능성. "Part 단위 분리" + "비코딩 사용자가 보는 시각 품질" 양쪽 위협.

대응 (산업 어셈블리 STP 261MB 입력, 반복 검증으로 확인된 결과 2026-05-07):

- **크기 압축:** 261MB → 19MB (93% 감소). Draco 메시 압축 + 데시메이션. 모바일 3G/LTE에서도 다운로드 가능.
- **인스턴스 위치 보존:** 어셈블리의 같은 부품(예: 알루미늄 프로파일 125회·61501 호스 120회·BYH 와셔 108회)이 각자 5m × 4m × 3m 공간의 정확한 위치에 배치.
- **재질·색상 보존:** PBR(BaseColor + Metallic + Roughness + Alpha) + Common(Phong + Transparency) + face-level 색 분리 (부품 안 다른 색 면 보존) 3단 fallback. Materials 106종 (반투명 8종 — 유리·아크릴은 alpha 0.3~0.5로 자동 BLEND 모드, 색 미 부여 부품은 메탈릭 회색 자동 부여).
- **트리 보존:** node 7890 (instance wrapper 포함) · mesh 945 (인스턴스 공유) · 어셈블리 그룹 다단계 깊이 · 부품 코드명 100% 보존.
- **산업 부품명 그대로:** SMC 슬레노이드 밸브(SS5Y5-20-04...), 공압 부품(AC30B-03G-V1-A, AR40-04-D), 알루미늄 프로파일 (MS24-1090-200 4040 PRO), 호스·피팅(LOC-LINE, KQ2LU06-M5, 61501), 센서(ISE20A-S-M5-J, PFM711S-C8-D) 산업 표준 코드 그대로.
- **Unity импорт 검증 완료 (6/6 PASS, 2026-05-07):** Unity 6 + glTFast импорт 결과 — Total GameObject 7890 · 부품 메시 노드 3498 · 어셈블리 그룹 4392 · 트리 깊이 15 · 이름 보존 100% · sharedMesh 인스턴싱 945 unique → 3498 refs (평균 3.70배, 최대 125회) · Materials 75 (반투명 8 / OPAQUE 67) · ImportAsset 3.08초. Draco 디코딩·alphaMode 정상 처리. 비코딩 사용자가 부품 코드로 검색·조작 가능한 상태.

R3 · MeshCollider 실시간 충돌 불가

산업 어셈블리(100k+ 트라이) 실시간 mesh-mesh 시 프레임 깨짐.

대응: AABB/OBB 1차. MeshCollider는 "재생 정지 후 정적 검증" 모드 한정 (Phase 2).

R4 · 비코딩 UI 범위 폭주

노드 그래프 + 인스펙터 + 드래그앤드롭 = Engineering 6주+ 단위 작업.

대응: 노드 그래프 MVP 제외 → 리스트+검색으로 1차. Phase 2에서 노드 그래프 추가.

R5 · Team Scaling / 영속성

산업 도구는 장기 운용 — Lean Team 단계의 신뢰 신호 확보 필요.

대응: Founding Team 분업(Engineering + Business) 구조 명문화로 "단일 의존" 인식 해소. Open-Core 모델로 코드 일부 공개 → 영속성 신호. Year 2 이후 Engineering 헤드카운트 확장 로드맵 보유.

R6 · 영업 사이클 길이

B2B 산업 도구는 첫 도입까지 6~12개월 평가. 매출 발생 지연 → 자금 압박 가능성.

대응: 무료 파일럿으로 평가 단계 단축. 컨설팅·교육 패키지로 초기 현금흐름 보강.

12 전략적 파트너십

창업팀 역할 분담 (Founding Team)

영역	Engineering Lead	BD / GTM Lead
제품·기술 비전	전담	요구사항 인풋
R&D / 기술 검증	전담	—
Go-to-Market	—	전담
고객 발굴·미팅	기술 데모 지원	전담
가격·계약 협상	—	전담
도입 컨설팅	기술 인테그레이션	고객 인터페이스
유지보수·지원	전담	1차 커뮤니케이션

전략적 의사결정 항목

S1 · 시장 가격대 검증

한국 자동차 SI / 설비사 도입 가격대 Pro 300~700만원/seat 적정성 — 결재 프로세스, 의사결정자, 도입 사이클 길이.

S2 · 초기 파일럿 5개사 발굴

Phase A 6개월 내 케이스 스터디 확보 목적 — BD 채널 활용 무료 파일럿 후보 풀.

S3 · 법인 구조 · Founding Equity

Co-founder framework 합의 — 법인 형태(주식회사 / LLC / JV), founding equity 분배, vesting 일정.

S4 · PLC 벤더 통합 우선순위

Phase 2 첫 통합 대상 — Mitsubishi / Siemens / Rockwell / LS Electric 중 BD 채널 인접도·시장 점유율 기준 결정. 이벤트 버스 추상화 깊이가 결정에 연동.

S5 · 라이선스 모델 1차 채택

Open-Core (권장) vs Source-available (BSL) vs 완전 상용 — 타겟 시장의 코드 공개 신뢰 신호 필요성과 폐쇄망 도입 표준에 따라 결정.

Phase 0 → 1 트랜지션 — 공동 결정 항목

- 샘플 STEP 어셈블리 (5단계 부모-자식 보존 검증)
- 초기 파일럿 후보 1~2곳 사전 미팅
- 가격·계약·법인 구조 합의 → MVP 출시 전 확정

13 예상 질문 응답 라인

사업 미팅에서 받을 가능성이 높은 질문 18종에 대한 1차 응답 라인. 핵심 답변(굵게) + 깊이 들어갈 때 참고할 추가 설명. 카테고리별 6분류.

가격 / ROI

Q1. 왜 Pro 200~500만 가격대인가?

Visual Components(5천만~1억)·Tecnomatix(수억)와 SolidWorks Visualize(수백만, 시각화 한정) 사이의 빈 시장에 정확히 포지셔닝한 가격입니다. STEP 자동 변환 + 비코딩 + 충돌 검증 + 데이터 익스포트가 이 가격대에서 가능한 동작 검증 통합 도구입니다.

향후 사양 산정 모듈 추가(P3+) 시 단가 재평가. 현 가격대는 출시 단계 운동학 통합 가치 기준.

Q2. 5천만~1억 솔루션 대비 1/100 가격이 가능한 이유?

외부 라이선스 비용을 본체 가격에서 완전히 제거했습니다. BSD 계열 오픈소스 변환 백엔드와 후처리 엔진을 별도 프로세스 격리 호출 방식으로 활용 — 라이선스 추가 부담 없음. 영업·운영도 Lean Team 구조로 burn rate 통제.

Q3. 고객 ROI 계산 근거?

설비 1건 충돌·간섭 사고 발견 → 재가공 평균 500만~3,000만. 도입가 기준 단 1~2건 사고 방지로 ROI 회수.

추가로 모터 사양 산정으로 과스펙 모터 도입 비용 절감 (대당 수백만 차이). 설비 한 라인 도입 시 ROI 1년 이내.

기술 / 정확도

Q4. 토크 산정·동역학 시뮬레이션 가능?

운동학 + 충돌 검증 통합으로 출시 후, 사양 결정 모듈(P3+)을 단계적으로 확장하는 명확한 로드맵을 보유하고 있습니다. 첫 출시는 동작 검증 전반(Visual Components·Tecnomatix 같은 풀 동역학 도구의 80% 가치)을 1/20 가격에 제공하고, P3+ 모듈 추가 시 모터 사양 산정·토크 후처리·정적 계산기까지 통합되어 풀 동역학 솔루션과 정량 가치 동등 수준으로 단계 상승합니다.

단계 분리 사유 — 출시 안정성·정확도 책임 단순화 우선. 실 고객 운동학 사용 데이터로 P3+ 모듈 우선순위·범위를 데이터 기반 결정 → 정확도 신뢰성 확보 후 시장 출시. 단가는 P3+ 모듈 단계에서 재평가 명분.

Q5. 산업 도구로서 시뮬 안정성?

시뮬 동작은 운동학(수학 transform) 100%입니다. RigidBody 기반 시뮬을 의도적으로 배제 — NaN·jitter·침투·불안정 시뮬 결과 없음. 안정성·예측 가능성 우선 설계.

Q6. STEP 처리 범위?

STEP AP203 / AP214 / AP242 모두 지원하며, 5단계 부모-자식 어셈블리 트리를 보존합니다. 100k+ 폴리곤은 자동 데시메이션·LOD로 시뮬 가능 형태로 정리.

SolidWorks-Inventor-Catia-NX-Creo 등 주요 CAD에서 export한 STEP 모두 호환. IGES-BREP-STL도 지원.

Q7. 오픈소스 컴포넌트 의존 — 라이선스 안전?

모든 외부 컴포넌트를 별도 프로세스(subprocess)로 호출 — GPL 감염 없음(FSF 공식 입장). 변환 백엔드는 BSD 계열로 상용 통합 자유. 후처리 엔진은 격리 호출. 본체 라이선스 100% 자유.
법무 검토 가능한 의존성 매트릭스 제공. 폐쇄망 도입 시에도 외부 라이선스 노출 없음.

팀 / 영속성

Q8. 팀 구성?

Founding Team — Engineering Lead와 BD Lead가 제품-시장을 각각 전담하는 lean 구조입니다. Year 2 이후 Engineering 헤드 카운트 확장 로드맵 보유.

Q9. 장기 운영·유지보수 보장?

Open-Core 모델로 코드 일부 공개 — 도입 후 업체 의존성·영속성 리스크 통제 가능합니다. 사이트 라이선스에 유지보수 계약(가격의 15~20%/년) 포함. 데스크탑 단일 실행이라 SaaS 종속 없음.

시장 / 경쟁

Q10. Visual Components 등 기존 솔루션이 있는데 왜 새로운 도구?

기존 솔루션은 5천만~1억 가격대 + Python 스크립팅 학습이 필수입니다 — 중소 SI·설비사가 도입 불가능한 시장이 비어있습니다. factory00은 그 빈 시장을 정확히 타겟합니다(가격 + 비코딩 + 자동 변환 + 사양 결정 통합).

Q11. 한국 시장 도입 가능성 검증?

1차 검증은 BD Lead 영업 경험 + 초기 5개 무료 파일럿 케이스 스터디로 6개월 내 완료 예정입니다. KOSIS-KOITA 산업 자동화 통계 기준 SAM 300~500억 추정.

Q12. FreeCAD·Blender만으로도 충분하지 않나?

FreeCAD·Blender는 무료지만 통합 환경이 없고(임포트·Constraint·시뮬·리포트 따로), 진입장벽 때문에 설계자 직접 사용이 어렵습니다. factory00은 그 격차를 채우는 통합 비코딩 도구입니다.
사양 결정 자동 산정 — FreeCAD·Blender 조합으로 불가. 워크플로우 통합 가치가 도구 단순 합과 다릅니다.

도입 / 통합

Q13. PLC 연동 가능?

day-1부터 이벤트 버스 기반으로 설계 — Phase 2(2026년 후반)에 첫 PLC 통합 출시합니다. Mitsubishi / Siemens / Rockwell / LS Electric 중 BD 우선순위에 따라 결정.

Q14. 기존 CAD 도구와 통합?

별도 통합 플러그인 없이 STEP 표준 импорт만으로 모든 주요 CAD와 호환됩니다. SolidWorks-Inventor-Catia-NX-Creo — 같은 워크플로우. 추가 설정 없음.

Q15. 데이터 호환성?

임포트: STEP/IGES/gITF/FBX/OBJ/STL. 익스포트(Pro): JSON 시뮬 결과, CSV-Excel 토크 리포트.

계약 / 라이선스

Q16. Free와 Pro 차이?

Free: gITF импорт, 기본 Constraint 4종, 운동학 시뮬, 단일 어셈블리 — 평가·교육·개인용.

Pro: STEP 자동 변환, 토크·부하 산정 리포트, MeshCollider 정밀 검증, 다중 어셈블리, 데이터 익스포트 — 상용·B2B용.

Q17. 사이트 라이선스 / Enterprise?

Enterprise 티어(1,000~3,000만/사) — 무제한 seat + 전담 지원 + PLC 통합 컨설팅 포함입니다. 사이트 단위 도입에 적합.

Q18. 코드 공개 범위?

Open-Core 모델 권장 — Free는 코드 공개, Pro 기능은 비공개입니다. 또는 BSL(Source-available, 4년 후 자동 OSS 전환) 옵션. 도입 환경(폐쇄망 표준 / 코드 검증 요구)에 따라 결정.

응답 톤 가이드 — 굵게 표시한 핵심 답변은 1차 응대(자신감, 1~2 문장). 추가 설명(흐림체)은 깊이 들어갈 때 참고. "산정 가이드", "Lean Team", "Founding Team", "사양 결정 통합" 등 표준 용어를 일관 사용 — 보고서 본문과 톤 일치.

A1 기술 부록

변환 파이프라인 (라이선스 격리)

```
STEP / STP / IGES
  ↓ subprocess
[STEP 변환 백엔드]   BSD 계열 오픈소스
  ↓ glTF (어셈블리 계층 보존)
  ↓ subprocess
[메시 후처리 엔진]  별도 프로세스 격리
  ↓ 데시메이션 / LOD / 내부 부품 제거
  ↓ glTF (.glb)
[factory00 메인 앱]
```

외부 의존성 라이선스 매트릭스

컴포넌트	라이선스	호출	본체 영향
STEP 변환 백엔드	BSD 계열	subprocess	LICENSE 동봉만
변환 백엔드 의존 — 형상 처리 라이브러리	LGPL	백엔드가 동적 링크	본체 무영향
메시 후처리 엔진	GPL	subprocess	GPL 감염 X (FSF 공식)
Unity 6 LTS	Unity 라이선스	엔진	매출 임계 따라 Personal/Pro/Industry

오브젝트 모델

```
Part {
  id, name, parent (계층 트리)
  type: motor | conveyor | sensor | structure | ...
  movable: bool
  transform: { position, rotation }
  movement: { type: none|linear|rotation, axis, speed }
  // 향후 확장 스키마 (P3+ 토크 후처리 모듈에서 활성화)
  // mass / inertia / friction / gear_ratio / load
}
```

물리 정책 (ADR-0002)

시물 동작 = 운동학 (수학 transform) · 충돌 감지만 Unity Physics. 토크·부하 후처리 모듈은 상용화 이후(P3+) 추가 예정
— 출시 단계는 정확도 책임을 단순화한 운동학 + 충돌 검증 통합 구조.

Constraint 종류 (MVP)

Fixed	완전 고정 — 부모와 함께 이동
Parent-Child	부모 transform을 자식이 따라감
Hinge	특정 축 기준 회전 (자유도 1)
Slider	특정 축 기준 직선 이동 (자유도 1)

구동 그래프 예시

Motor → Shaft → Roller → Conveyor — 모터 이벤트 발생 시 연결된 노드로 transform 전파.

A3 3D 미리보기

업로드된 `.glb` / `.gltf` 파일을 회전·확대 미리보기. STEP 파일은 변환 파이프라인 후 자동 등장.

A4 원문 문서 (ADR)

개발 진행 시 작성한 결정 기록 원본. 기술 세부 검토 시 사용.

로딩 중...